

Yayın Adı: Hürriyet  
Referans No: 12653646  
Renk: Renkli

Yayın Tarihi: 02.03.2010  
Etki: Tarafsız  
STxCM: 395,00

Küpür Sayfa: 1  
Tiraj: 469486  
Reklam Eşdeğeri: 148915,00

13 Mart 2010 Salı

# ekobi

Sadi ÖZDEMİR

TEL: 0212 677 0502  
FAX: 0212 677 03 48  
ekobi@hurriyet.com.tr

## Madenci Zuhul Mansfeld Beyoğlu'nda otel açtı

**T**OKK Maden İşleri Genel Müdürü ve "Madenci" iş adamı Zuhul Mansfeld, Beyoğlu'nda otel yatırımını yaptı. 23 odalı The Pera Otel ile turizmde adını atan Mansfeld, bir otel yatırımına daha yapabileceğini söyledi. "Ben madencilik ve madencilik tabii ki çok zevkli bir iş. Çünkü ülaremiz önemli kaynaklara ekonomide katkılarını yapıyor ama yatırım da becermez. Özellikle madencilik daha kolay ve daha hızlı, üstelik daha da az çalışıyor" diyor Mansfeld Madencilik ve İşletme San. ve Ticaret Ltd Yatırım Kurulu Başkanı Zuhul Mansfeld madencilikle ilgili de parlıyor.

### Madenci Afrika'ya gider

"Büyük madencilik geldi maliyetleri çok yüksek. Enerjiye dayalı bir sektörüz ve enerji fiyatları çok artıyor. İnsan kaynaklarımız da kalkıyor. Yani enerji olmadan çalışamaz. Maden ihmal edilerek mesun olmaları sadece yüzde 11 madende çalışıyor. Nakliye maliyetlerimiz de çokmuş. Ben Brezilya'dan 1 konteyner marmaris Merin Limanı'na 1.500 dolara indiriyordum. Aynı konteyner şimdiye Japonya'ya 450 dolara geliyor. Bu parları değiştirilene çok sayıda madencilik müessesesi Afrika ülkelerine yönelecek. Çünkü orada hem bakır alanlar var hem de maliyetler çok düşük."

## Motosikletçiler fuarla umutlandı



**İ**KİNCİ düzenlenen MotoFun Motosiklet, Skutler ve Akruarlar Fuarı'nın (MotoFun) açılış töreni 2010 günü İstanbul'da, 2010 motosiklet sezonu için yeni modellerin sergilenişi fuarını katılanlar, kitleri yarıya düşürmesi nedeniyle büyük ilgiyle karşıladıklarını söylediler. Dünya Pazar Yaparı yetkilileri ise fuarın 60 bin 846 kişinin ziyaret ettiği açıkladılar. Dünyanın en büyük motosiklet üreticilerinden Piaggio Group, Japon Honda, Yamaha ve BMW Motosiklet yeni modellerini tanıttı. Sektöre temsilcileri, OTV'nin rekor yüzde 8 indirimini halinde satışların 2009 yılı rakamlarına ulaşacağını, bunun da vergi geliri ile katılacağını savundu.

## De'Longhi Türkiye'yle yüzde 20 büyüyecek



**K**AHVE makineleri sektöründe dünyamızın önde gelen markalarından biri olan İtalyan firması De'Longhi, Türkiye pazarına da adım attı. 2010 yılında yüzde 20 büyüme hedefleyen De'Longhi'nin Genel Müdürü Pülpo Trau, şöyle konuştu: "Türkiye'deki büyüme hedeflerimizde uygun olarak, gelecekteki 3 yıllık yatırım planlarımızın birini yapıyoruz. Türkiye'ye getireceğimiz yenilikçi ürünlerle pazarımızı payımıza büyütmek istiyoruz. Bu özelliği pazar da yenilikçi olmanın ne kadar önemli olduğunu biliyoruz. Öncümüzdeki dönemde yeni ve inovatif ürünleri Türk halkının beğenmesine çalışacağız. Otomatik kahve makineleri, buzdolapları ve Türkiye'de ilk kez gıda, tost ve fırın özelliklerini bir arada bulabileceğiniz Panini fırınlarımız olacak. Ürünlerimiz dünyaya birçok tasarımı ve kalite ödülüne layık görüldü. Aynı zamanda çevreci ürünlerimizde son dönemlerde büyük ilgi görüyor. Bu ürünler az enerji harcayarak daha kaliteli oluyor."

# Eşler el ele işe girişti, poşet ve zarf makinesi 20 ülkeye uzandı

DARÜŞŞAFAKALI Ömer ve demiryolu işçisi Mehmet Taşdemir'in kızı Merih Eskin'in desteğiyle tanıştı ve evlendi. Kısa süre sonra da Ömer'in ailesinden ayrılan çift, 20 metrekaarelik bir dükkanda makine imalatına başladı. Naylon torba, poşet, kargo zarfları gibi ürünleri üreten makine ve aparatları uzmanlaşan ikili, 20'den fazla ülkeye makine ihracatı yapan bir şirketin sahibi olmayı hedefliyor.



## Türkiye'de olmayan makineleri yaptık

**■** MERİH ESKİN, Ömer ile birlikte kendi işlerini kurmak için yola çıktıklarında, çok az miktarda parayı çalıştırdıkları ortamda bir ay ve 20 metrekaarelik bir dükkandan tuttuklarını söylüyor. Eskin, şöyle devam ediyor: "Küçük dükkanda önce makine tasarımıyla başladık. Ömer'in ağabeylerinin ürettiği ambalaj makinelerinin tasarımlarını yapıyorduk. Zaten o makinelerin elektronik bölümleri Ömer'i ürettiriyordu. Bu iş 1 yıl sürdü. Ben aynı zamanda başlangıç olarak her türlü ürünün ihracatını da yapıyordum. Firmamızın ürünlerini yurt dışında müşterileri bulup satıyordum. Dünya bapına komisyon alıyordum. Aynı zamanın Türkiye'de olmayan makineleri tasarlayıp başlamak. 1997'de İstasyonerya firmasının satış temsilcisi olarak başladık. Düvazi beyaz boyadık, kurulum ile de makine çözüme başladık. İlk müşterilerimiz çalışan büyük ebat 'A' hizmet torba kesme makinesi' yaptık. İçine bundan daha ya plastik korudan tutulmuş üretilen bu makine, 25 bin dolara teslim ettik. Sonra iş firması bize çok inandı ve siparişler verildi. Ömer çok iyi satardı. Ben de satırdan öğrendim. Sonra da hep Türkiye'de yapılmayan makinelerin siparişleri geldi. Torba içinde ne kadar farklı makine ya da aparat istenirse bile geliyordu. Hemen de yapıldı."

**■** ÖRÜM Akıncı doğumlu Ömer Eskin'in eşi Merih ile başladığı girişimcilik macerası Türkiye'nin en ilginç makine imalatçılarından birini yarattı. Darüşşafakalı Ömer Eskin ile Demiryolu İşçisi Mehmet Taşdemir'in kızı Merih Eskin'in yolları üniversitede öğrenciyken kesişti. Tanıştıkları 1 hafta sonra evlenmeye kararlı olan Merih, 6 ay sonra da Ömer ile evlendi. İkili, Ömer'in ağabeylerinin liderliğinde üretim yapan aile şirketinde bir süre devam ederler ama sonra el ele tutuşup ayrılarına karar alırlar. Eskin'in giriştiği Darüşşafakalı Plastik Makineler Sanayi ve Ticaret Ltd. (Darüş) ya sonra 20 kişiden oluştuğu, 3-2 milyon lira ciro yapacak ve naylon torba, poşet, kargo zarfları üreten makine ve aparatları imal eden uzmanlaşmış bir şirket olacak 20'den fazla ülkeye ihracatı gerçekleştirecek.

### Esnaf babayla İstanbul'a

Ömer Eskin, şöyle başlıyor anlatımına: "Babam önce memurluk sonra esnaf yapıp, 11 çocuğundan dördü hayata katabildi. Ağabeyim Arslan okumadı, bir demircinin yanında çalıştı. Sonra da babamın bir pekkide makine imalatını öğrendi. Ben de 9 yaşından itibaren ağabeyimin yanında çalışmaya başladım. İlkokuldan sonra da Darüşşafakalı'ya girdim. Sonra işletme ve elektronik mühendisliği okudum. Ancak meslekte 12 yaşında termostattan oluşan bir aleyahıydım."

## Kayseri Park'tan 850 kişi mezun oldu

**K**AYSERİ Park Akademi ve Yapım Merkezi'nin dört yıl önce hayata geçirildiği Kayseri Park'tan bugüne kadar 850 kişi mezun oldu. Kayseri Park'ın yönetiminde çalışan personelle, mağaza elemanları görevleri olarak çalışıyor. Katılmaları satış ve pazarlama konusunda eğitim veriliyor. Müşterilerle de çalışmaları üzerinde denetleniyor.



Eğitim çalışmalarına her yıl ortalama 200 kişi katılıyor. Kayseri Park Genel Müdürü Mustafa Ekoc, "Müşahat müfettişler gözetiminde satış alanlarında çalışanlar denetleniyor ve notalar bu şekilde veriliyor. Eğitimden yararlananların yüzde 80'i lisans mezunu, yüzde 20'si ise mesleki mezunlardan oluşuyor. Eğitimden başarıyla geçirenlerin bulunduğu sınıflarında terfi alacakları da görülmüyor" dedi.



ayrı zamanda, Darüşşafakalı çok iyi ketti bura. Girişimci babamın Türkiye'deki torba makinelerinin neredeyse yüzde 70'ini ben tasarladım" diyor Eskin.

### Demiryolculuğun kızıym

Merih Eskin ise şöyle devam ediyor: "Babam Mehmet Taşdemir ve annem Adanokul. Babamın 18 yaşında TCDD'ye girip ve CTC Dispetçi oldum. Trendler sevk ve idare eden otomasyon sisteminde çalışırdım. Ben Çarşı'da doğmuşum. Hayatım demiryolu kenarlarında geçti. Kızıtoprak'ta demiryolu işçilerinin oturuyorduk. İbrahim Kayan İsmail'in oğluydum. Osmail nasılsa da girişimci bölünmüş olmak istiyordum. Annem iyi bir bilim insanıydı. Ömer'i zaten yaparız" diyor. İstanbul İşletme'yi kazandı. Bölünmüşür o dönemde Rıdvan'la yan yanaydı. Ömer de Rıdvan'ın oğluydu. Tanıştıkları 6 ay sonra da evlendik."

### Ayrılmış kendi işimizi kurduk

Merih Eskin, evlendiklerinden sonra da işe girmeye başladığını belirtiyor ve "Ömer en küçük kardeşti. Yaparak istedikleri vardı ve ona inandım için destek olmaya çalışıyordum. 1987'de 6 Temmuz'da evlendik. Kısaca bir süre sonra aile içinde işler karıştı. Ben de o 'ikimiyi, da beraber yajarız' dedim. İhtimale de çevremizden aldık çikni" diyor.



## Kargo zarfında fatura cebi yapan makine de ürettik

**■** TÜRKİYE'de 3 tip makine olduğunu söylüyor Merih Eskin. "Bunların birini kopyaladık, diğeri siparişler ve bir diğeri de bizim gibi her periyot kendisi tasarlayan ve ürettiklerimiz. Biz bazen bir yenilik yaparız ama patent almak zamanımız bile olmaz. Bögüne kadar birçok sanayinin sorununu çözüktük. Mesela gürültü ambalajı torbaladık 'yapışkanlı' ambalajlamasını biz sağladık, kırılmıyordu artık. Son olarak kargo zarfında fatura cebi problemi, onu da çözdük ki şu anda bizim makinelerle bunları ürettiriyoruz. Küçük firmaların çalışması durumunda, Türkiye'de her türlü torbaların 'saklı'yor olması da biz çözümlüktük. Bazın makine yapıyoruz bazın da mevcut makineleri ürettirebilecek bir aparat ürettiriyor" diyor.